

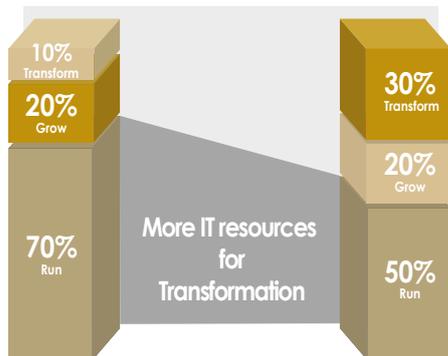


BASE, BUSINESS CASE & RFP

Ergebnisorientierte Base & Business Case Study und Entwicklung von RFP-Inhalten

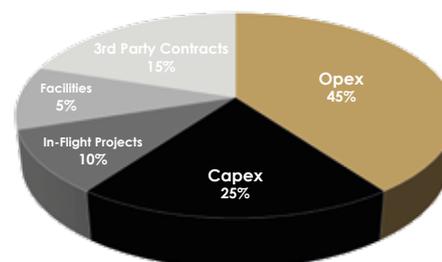
Warum Base- und Business Case-Modelle wichtig sind

Der Zweck des Business Cases besteht in der Entwicklung eines Beschaffungsmodells (Sourcing) und der Erläuterung der Gründe für die Verfolgung eines IT-Servicebereitstellungsmodells, das durch einen Managed Services-Vertrag unterstützt wird. Das Business Case-Modell könnte in verschiedenen Formaten dargestellt werden. Es gibt Schlüsselemente, die in das Modell aufgenommen werden müssen, wie Arbeitsumfang, Service Levels und die damit verbundenen Ausgaben. Das Modell sollte durch eine Bewertung des Umfangs der Arbeitsdatenerfassung geleitet werden, die den RFP-Inhalt für Service Levels und das Delivery-Modell bilden kann.



Die Schlüsselemente eines Base- und Business-Case-Modells

Das Base-Case-Modell kann in verschiedenen Datenmodellen strukturiert werden. Die Schlüsselemente des Base-Case-Modells könnten in Run-, Wachstums- und Transform-Ausgaben kategorisiert werden. Diese Kategorien können Opex, Capex, Drittverträge, In-Flight-Projekte und Einrichtungen wie Rechenzentren und Computerräume umfassen. Diese Ansicht kann die Neuzuweisung von IT-Budgets und das zukünftige Service Delivery-Modell unterstützen, um Ihre Geschäftsanforderungen zu unterstützen und die IT- und Business-Innovationen mit aktuellen Technologielösungen wie IoT, Multi-Cloud, SOC & SIEM, Blockchain und mehr zu fördern.



Wenn Sie mehr über SITCONS Base und Business Case Beratung erfahren möchten, kontaktieren Sie uns bitte unter:

info@sitcons.ch



Erfahren Sie mehr über unsere Dienstleistungen auf unserer Homepage!
Einfach den QR-Code scannen um direkt zur Website zu gelangen.